

## **Unternehmen:**

Die ADVITOS GmbH ist ein innovatives Medizintechnikunternehmen (50+ Mitarbeiter) mit Sitz in München, das eine revolutionäre Multiorganunterstützungstherapie von der Idee bis zur Marktreife entwickelt hat. Die weltweit patentierte ADVOS Therapie verbessert die Überlebensrate von Patienten durch die zeitgleiche Unterstützung der drei Hauptentgiftungsorgane des menschlichen Körpers (Leber, Lunge und Nieren). Das Verfahren wird deutschlandweit auf Intensivstationen von führenden Kliniken eingesetzt und ist auf dem Weg auch den internationalen Markt zu durchdringen. Die Firma deckt alle Bereiche eines zertifizierten Medizintechnikunternehmens ab - von Forschung, Entwicklung und Produktion über Regulatory & Clinical Affairs bis zu Service, Vertrieb und Marketing.

Zur Erweiterung des Teams sucht die ADVITOS GmbH zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/-n

## **Account Manager (m/w/d) im Außendienst Region Nord**

### **Aufgaben:**

- Neukundenakquise in Ihrem Verantwortungsbereich und Betreuung der Bestandskunden
- Planen und Führen von Verkaufsgesprächen mit unterschiedlichen Kundengruppen inkl. ärztliches Fachpersonal, Pflegepersonal und Verwaltung
- Führung von Vertragsverhandlungen mit Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Unterstützung von Marketingkampagnen
- Regelmäßiges Reporting an die Vertriebsleitung

### **Anforderungsprofil:**

- Verkaufstalent mit Überzeugungskraft, Verhandlungsgeschick, Kommunikationsstärke, lösungsorientiertem Handeln
- Erfahrung im Vertrieb von anspruchsvollen medizinischen Produkten, idealerweise in der Akut- und Intensivmedizin
- Eigeninitiative, Zuverlässigkeit, selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Teamfähigkeit und Verantwortungsbewusstsein
- Verbindliches Auftreten und gepflegtes Erscheinungsbild
- Gute deutsche Sprachkenntnisse in Wort und Schrift, Englischkenntnisse oder eine weitere Sprache von Vorteil

### **Wir bieten:**

- Vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet
- Umfangreiche Gestaltungsmöglichkeiten in einem innovativen und dynamisch wachsenden Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Arbeiten in einem motivierten, internationalen Team, angenehmes und modernes Arbeitsumfeld, sowie flexible Arbeitszeiten
- Attraktive Vergütung und Zusatzleistungen mit betrieblicher Altersvorsorge, monatlichen Sachgutscheinen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Familienfreundliche Arbeits- und Urlaubsplanung
- Unbefristete Festanstellung in Vollzeit

### **Kontakt:**

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie des frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich in pdf-Form an:

Michael Spindeldreher

[bewerbung@advitos.com](mailto:bewerbung@advitos.com)

Rahmen der Einsendung von Bewerbungsunterlagen per Email werden die Informationen unverschlüsselt übertragen.